

## Vertriebsmitarbeiter/Key Account Manager (m/w/d) – in Vollzeit – Außendienst/Home Office



Die **Better@Home Service GmbH** ist Anbieter einer Komplettlösung aus Sensoren, Software und Services aus einer Hand, die es älteren, hilfe- bzw. pflegebedürftigen Menschen ermöglicht, länger und sicher in den eigenen vier Wänden zu wohnen. Hierfür arbeiten wir mit zahlreichen etablierten und regionalen Partnern von Immobilienunternehmen über Kostenträger bis zu Sensorherstellern zusammen, um kundenindividuelle Lösungen anbieten zu können.

Für den Bereich **Vertrieb & Projektmanagement** suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** Deine Unterstützung. Du wirst Teil unseres Teams und übernimmst die Verantwortung für die erfolgreiche Weiterentwicklung Deiner Region, z.B. ein oder mehrere Bundesländer.

### Deine Aufgaben

- Du übernimmst aus dem Homeoffice den Vertrieb und das Projektmanagement in Deiner Region.
- Neben den klassischen Vertriebsaufgaben nimmst Du an Kongressen, Veranstaltungen und regionalen Netzwerktreffen teil.
- Du kommunizierst regelmäßig und ergebnisorientiert mit Kunden, Projektpartnern und Dienstleistern.
- Dein regionales Projekt liegt Dir am Herzen und Du baust es erfolgreich aus.

### Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium, z.B. in den Bereichen Wirtschaft, Gesundheitswesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung beim Vertrieb von komplexen Produkten/Projekten oder Projektmanagement aus dem Gesundheits- und Sozialwesen, Immobilienwirtschaft, öffentliche Auftraggeber oder Smart Home/AAL
- Technisches Verständnis (Smart Home/AAL, Telekommunikation, Software, Hardware)
- Du übernimmst gerne eigenverantwortlich und proaktiv Aufgaben.
- Hohe Leistungsbereitschaft und Freude am Erfolg
- Präsentations- und Kommunikationsstärke sowie sicheres Auftreten auf verschiedenen Hierarchiestufen
- Versierter Umgang mit dem MS Office Paket sowie CRM-Programmen.

## Stellenausschreibung

### Deine Benefits

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in komplexen Projekten mit viel Verantwortung.
- Großer Freiraum für Kreativität, persönliche Entfaltung und Gestaltungsarbeit.
- 
- Eine offene Diskussions- und Entscheidungskultur in einem motivierten und dynamischen Team mit flachen Hierarchien.
- Sehr gute Weiterentwicklungsperspektiven, persönlich wie fachlich.
- Ein attraktives Vergütungspaket mit leistungs- und ergebnisorientierter Staffelung
- Firmenwagen
- Teamentwicklung und -events

### Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Damit Du gleich mit dem richtigen Ansprechpartner in Kontakt kommst, schick Deine Bewerbung – am besten per E-Mail – an:

#### Better@Home Service GmbH

Prof. Dr. Arno Elmer

Unter den Linden 80  
10117 Berlin  
Deutschland

Tel.: +49 30 235 785 81

E-Mail: arno.elmer@better-at-home.de