

### Regional-/Projektmanager\*in im Vertrieb (m/w/d) – in Vollzeit bundesweit/im Homeoffice



Die **Better@Home Service GmbH** ist Anbieter einer Komplettlösung aus Sensoren, Software und Services aus einer Hand, die es älteren, hilfe- bzw. pflegebedürftigen Menschen ermöglicht, länger und sicher in den eigenen vier Wänden zu wohnen. Hierfür arbeiten wir mit zahlreichen etablierten und regionalen Partnern von Immobilienunternehmen über Kostenträger bis zu Sensorherstellern

zusammen, um kundenindividuelle Lösungen anbieten zu können.

Für den Bereich **Vertrieb & Projektmanagement (regional)** suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** in **Vollzeit** Deine Unterstützung. Du wirst Teil unseres Teams und übernimmst Verantwortung für die erfolgreiche Weiterentwicklung Deiner Region, z.B. ein oder mehrerer Bundesländer sowie der dort bereits angebahnten Pilotprojekte.

#### Deine Aufgaben

- Du übernimmst aus dem Homeoffice den Vertrieb und das Projektmanagement, die interne und externe Kommunikation in Deiner Region.
- Neben den klassischen Vertriebsaufgaben nimmst Du regelmäßig an Webinaren, Kongressen, Veranstaltungen und regionalen Netzwerktreffen teil.
- Du kommunizierst regelmäßig, service- und ergebnisorientiert eigenständig mit B2C- & B2B-Kunden, Projektpartnern und Dienstleistern.
- Dein regionales Projekt liegt Dir am Herzen und Du baust es erfolgreich auf und aus.

#### Dein Profil

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium, z.B. in den Bereichen Wirtschaft, Gesundheitswesen oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du hast bereits mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position sowie im Vertrieb von komplexen Produkten/Projekten oder Projektmanagement aus dem Gesundheits- und Sozialwesen, Immobilienwirtschaft, öffentliche Auftraggeber oder Ambient Assisted Living (AAL)/Smart Home.
- Du bringst ein ausgeprägtes Interesse und idealerweise ein technisches Verständnis (AAL/Smart Home, Telekommunikation, Hard- und Software) mit.
- Du arbeitest gerne in einem kleinen Team. Eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise, Kreativität, Eigeninitiative und ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft zählen zu Deinen Stärken.
- Ein sicherer Umgang mit MS Office sowie CRM Tools ist für Dich selbstverständlich.

#### Deine Benefits

## Stellenausschreibung

- **Eine abwechslungsreiche Tätigkeit.** Du betreust und gestaltest eigenverantwortlich themenübergreifende Projekte.
- **Work-Life-Balance.** Du teilst Dir Deine Arbeitszeit selbst ein und hast die Möglichkeit aus dem Home-Office zu arbeiten.
- **Faire Vergütung.** Eine faires Vergütungspaket erwartet Dich.
- **Du-Kultur und flache Hierarchien.** Du arbeitest von Beginn an eng mit dem Team zusammen, wirst in das Tagesgeschäft einbezogen und übernimmst schnell eigenverantwortliche Aufgaben.
- **Persönliche und fachliche Weiterentwicklung.** Bei erfolgreicher Zusammenarbeit stehen für Dich sehr gute Weiterentwicklungsperspektiven in Aussicht, außerdem kannst Du Dein Netzwerk ausbauen.
- **Wohlfühlen.** Kalte Getränke & Snacks stehen für Dich bereit. Außerdem erwartet Dich regelmäßig ein Social-Event.

### Wir freuen uns sehr auf Deine Bewerbung!

Damit Du gleich mit dem richtigen Ansprechpartner in Kontakt kommst, schicke Deine Bewerbung – am besten per E-Mail an:

**Better@Home Service GmbH**

Ida Kranz

Leiterin Vertrieb & Marketing

Unter den Linden 80

10117 Berlin

Deutschland

Tel.: +49 176 70864536

E-Mail: [ida.kranz@better-at-home.de](mailto:ida.kranz@better-at-home.de)