

Mitarbeiter (m/w/d) Regionalmanagement/KeyAccount



Raus aus dem Hamsterrad – arbeite sozial, verantwortungsvoll und flexibel im Health Start-Up!

Bei BeHome erwartest dich echte Wertschätzung statt „Kopftätscheln“: Wir bieten **flexible Arbeitszeitmodelle inkl. Homeoffice-Option**, ein **attraktives Gehalt** und offene Kommunikation in flachen Hierarchien – eine **„Du“-Kultur**, von der Geschäftsführung bis zum Werkstudenten.

Bei BeHome arbeitest du an **der Gesellschaft der Zukunft**: Wir bieten Lösungen, die es hilfe- bzw. pflegebedürftigen Menschen ermöglichen, länger und sicher in den eigenen vier Wänden zu wohnen – das umfasst Technik in Form von Sensoren und Tablets ebenso wie Dienstleistungen.

Unser Berliner Büro befindet sich in Unter den Linden, gleich gegenüber vom Hotel Adlon – **gut erreichbar und ziemlich schick**.

Für die Bereiche **Vertrieb und Projektmanagement** suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** Deine Unterstützung. Du bist Teil unseres Vertriebs- und Projektmanagementteams und übernimmst die Verantwortung für eine definierte Region sowie Top Accounts.

Wir suchen für die **Regionen Berlin/Brandenburg, Mitteldeutschland/Süd-Ost-Niedersachsen, Hessen/Rhein-Main-Gebiet, möglichst in Vollzeit**.

Deine Aufgaben

- Du akquirierst neue Kunden und Partner durch Vertrauensgewinn und Überzeugung vom Mehrwert unseres innovativen und digitalen Produkts.
- Du pflegst die Bestandskunden und betreust vertrauenswürdig unsere Vertriebs- und Kooperationspartner.
- Du koordinierst und nimmst eigenverantwortlich an Kundenterminen vor Ort und digital teil.
- Du bietest unseren Kunden und Partnern technischen Support und führst Schulungen durch.
- Du organisierst und führst eigene regionale Veranstaltungen durch.
- Du nimmst an regionalen Kongressen, Messen und anderen Veranstaltungen teil.
- Du entwickelst aktiv das bestehende Kunden- und Partnernetzwerk in der Region weiter.
- Du wirkst auch an überregionalen Projekten mit.

Dein Profil

- Du hast mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst und verstehst es, Entscheidungsträger von den Vorteilen unserer Produkte und Dienstleistungen zu überzeugen.

- Du bringst ein ausgeprägtes Interesse und Verständnis für Technik mit, idealerweise im Bereich AAL/Smart Home, Telekommunikation, Hard- und Software.
- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung vorzugsweise mit kaufmännischer Ausrichtung.
- Was Du gelernt hast, ist uns weniger wichtig als deine Begeisterung für unser Arbeitsumfeld.
- Du hast Freude am regelmäßigen Kontakt mit Kunden, Partnern und Dienstleistern.
- Du arbeitest gerne interdisziplinär und flexibel in einem kleinen Team.
- Eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise, ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft zählen zu Deinen Stärken.
- Du hast eine hohe Bereitschaft für Dienstreisen in der Region. „Hands-On“ ist Standard für Dich.
- Du bist sehr kommunikativ, bringst ein gewandtes Auftreten und ein hohes Maß an Service- und Kundenorientierung mit.
- Sehr gute Deutschkenntnisse sind Voraussetzung.

Deine Benefits

- Eine **abwechslungsreiche Tätigkeit** mit sehr guten Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten.
- Du **prägst die Gesellschaft der Zukunft** im Health-Bereich.
- Du bist für ein **wachsendes Start-Up mit langfristiger Perspektive** tätig.
- **Work-Life-Balance.** Du teilst dir deine Arbeitszeit in Absprache mit deinem Team selbstständig und eigenverantwortlich ein.
- **Eine attraktive Vergütung mit Ausbaupotential** erwartet Dich.
- **Du-Kultur und flache Hierarchien.** Du arbeitest eng mit dem Team zusammen und übernimmst schnell eigenverantwortlich Aufgaben.
- **Persönliche und fachliche Weiterentwicklung.** Wir unterstützen aktiv deine Weiterbildungswünsche.
- **Wohlfühlen – Es** erwarten Dich u.a. freie Getränke und regelmäßige Team-Events.
- **Deine Gesundheit liegt uns am Herzen** - wir bieten moderne Arbeitsplätze und kümmern uns um ein gutes Betriebsklima.
- Bleib flexibel: Du kannst **in Voll- oder in Teilzeit** bei uns arbeiten, **inkl. Homeoffice-Option.**

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Damit Du gleich mit dem richtigen Ansprechpartner in Kontakt kommst, schick Deine Bewerbung – am besten per E-Mail – an:

bewerbungen@better-at-home.de

Bei Rückfragen kannst Du uns auch gerne anrufen

Tel.: +49 30 / 555 786 333

Better@Home Service GmbH

Unter den Linden 80

10117 Berlin